



# EN LA RECTA ¿FINAL? del **BREXIT**



COMISIÓN DE LA UE

**CEOE**

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE  
ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

14 de octubre de 2019

**Enrique Feás**

*Técnico Comercial y Economista del Estado*

*Real Instituto Elcano*

*IE University*

[efeas@bloqnewdeal.com](mailto:efeas@bloqnewdeal.com)

[@EnriqueFeas](https://twitter.com/EnriqueFeas)

# ESQUEMA



El problema de la  
salvaguarda de  
Irlanda



Efectos de una salida  
sin acuerdo: el fin del  
Mercado Único y las  
políticas UE



Costes de una salida  
sin acuerdo

# ESQUEMA



El problema de la  
salvaguarda de  
Irlanda



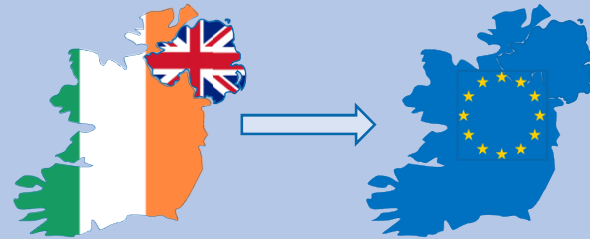
Efectos de una salida  
sin acuerdo: el fin del  
Mercado Único y las  
políticas UE



Costes de una salida  
sin acuerdo

# UNA FRONTERA NECESARIA... PERO IMPOSIBLE

- Salir de la UE obliga a establecer fronteras con países limítrofes
- Única frontera terrestre RU-UE: entre Irlanda del Norte y la República de Irlanda

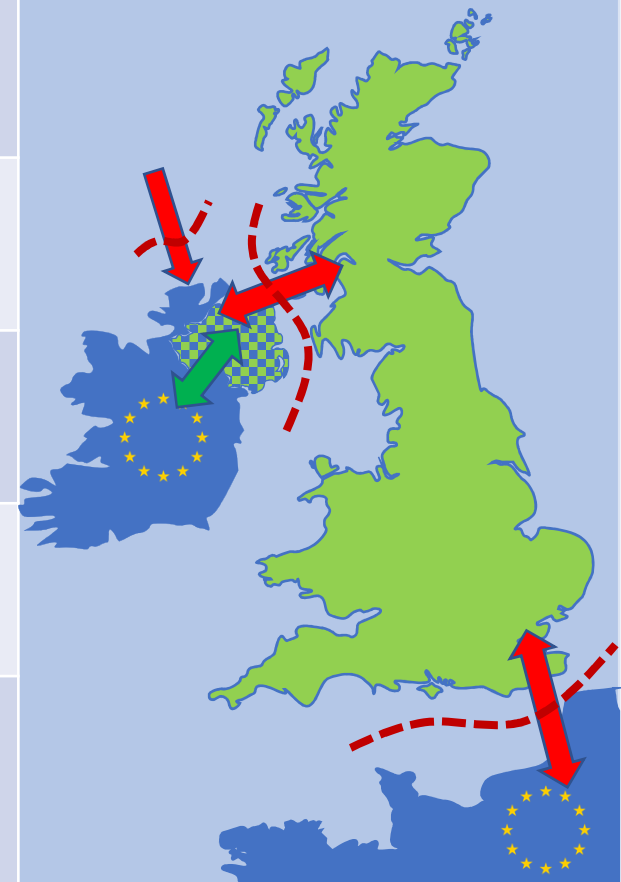


Única frontera terrestre que no se puede establecer (Acuerdos de Viernes Santo de 1998)



# CÓMO QUITAR LA FRONTERA EN IRLANDA

	Objetivos	Irlanda del Norte	Gran Bretaña	Mar de Irlanda
1	Garantizar seguridad sanitaria productos <b>agroalimentarios</b> y animales y plantas	Regulación SPS UE	Regulación RU	Control e inspección exhaustiva
2	Garantizar seguridad técnica productos <b>industriales</b> y de consumo	Regulación técnica UE (o equiparación)	Regulación RU	Control de mercado CE
3	Evitar arbitraje de <b>aranceles</b> (contrabando)	Unión aduanera con UE (mismos aranceles y código aduanero: ROO)	Regulación RU	Control arancelario y de origen
4	Evitar arbitraje de costes fiscales <b>IVA</b> e IEEE (contrabando)	Régimen IVA UE (no tipos, solo estructura y sistema)	Regulación RU	Control de diferencial de IVA
5	Evitar <b>competencia</b> desleal (arbitraje de regulaciones laborales, medioambientales o ayudas a empresas)	Normas de <i>level playing field</i> (evitar carrera a la baja) y de ayudas de Estado	Regulación RU	Control de competencia
6	<b>Seguridad jurídica</b> (no sujeto a factores temporales ni unilaterales)	No derecho de veto	No derecho de veto	



# LA “PROPUESTA BARNIER” (sep 2017)






		Irlanda del Norte	Gran Bretaña	Mar de Irlanda	
1	Agroalimentarios				
2	Industriales				
3	Aranceles				
4	IVA				
5	Competencia				
6	Seguridad jurídica	Salvaguarda permanente hasta nuevo acuerdo o solución			

- Irlanda del Norte: regulación UE
- Gran Bretaña: regulación GB
- Controles en Mar de Irlanda
























# LA “PROPUESTA MAY” (nov 2018) (incluida en Acuerdo de Salida)

		Irlanda del Norte	Gran Bretaña	Mar de Irlanda	
1	Agroalimentarios				
2	Industriales				
3	Aranceles				
4	IVA				
5	Competencia				
6	Seguridad jurídica	Salvaguarda permanente hasta nuevo acuerdo o solución			

- Irlanda del Norte: regulación UE
- Gran Bretaña: regulación GB con aranceles UE (UA)
- Controles Mar Irlanda (salvo aranceles)



# LA “PROPUESTA JOHNSON” (oct 2019)

		Irlanda del Norte	Gran Bretaña	Mar de Irlanda	
1	Agroalimentarios				
2	Industriales				
3	Aranceles				
4	IVA				
5	Competencia				
6	Seguridad jurídica	Voto cuatrienal de Asamblea de Irlanda del Norte			









- Irlanda del Norte: regulación UE + regulación GB
- Gran Bretaña: regulación GB
- No controles Mar Irlanda (salvo agro + industriales)





# ¿QUÉ SE NEGOCIA EN EL “TÚNEL”?

(oct 2019)

		Irlanda del Norte	Gran Bretaña	Mar de Irlanda	
1	Agroalimentarios				
2	Industriales				
3	Aranceles				
4	IVA				
5	Competencia				
6	Seguridad jurídica	¿Opt-out en vez de revisión?			



# ESQUEMA



El problema de la  
salvaguarda de  
Irlanda



Efectos de una salida  
sin acuerdo: el fin del  
Mercado Único y las  
políticas UE



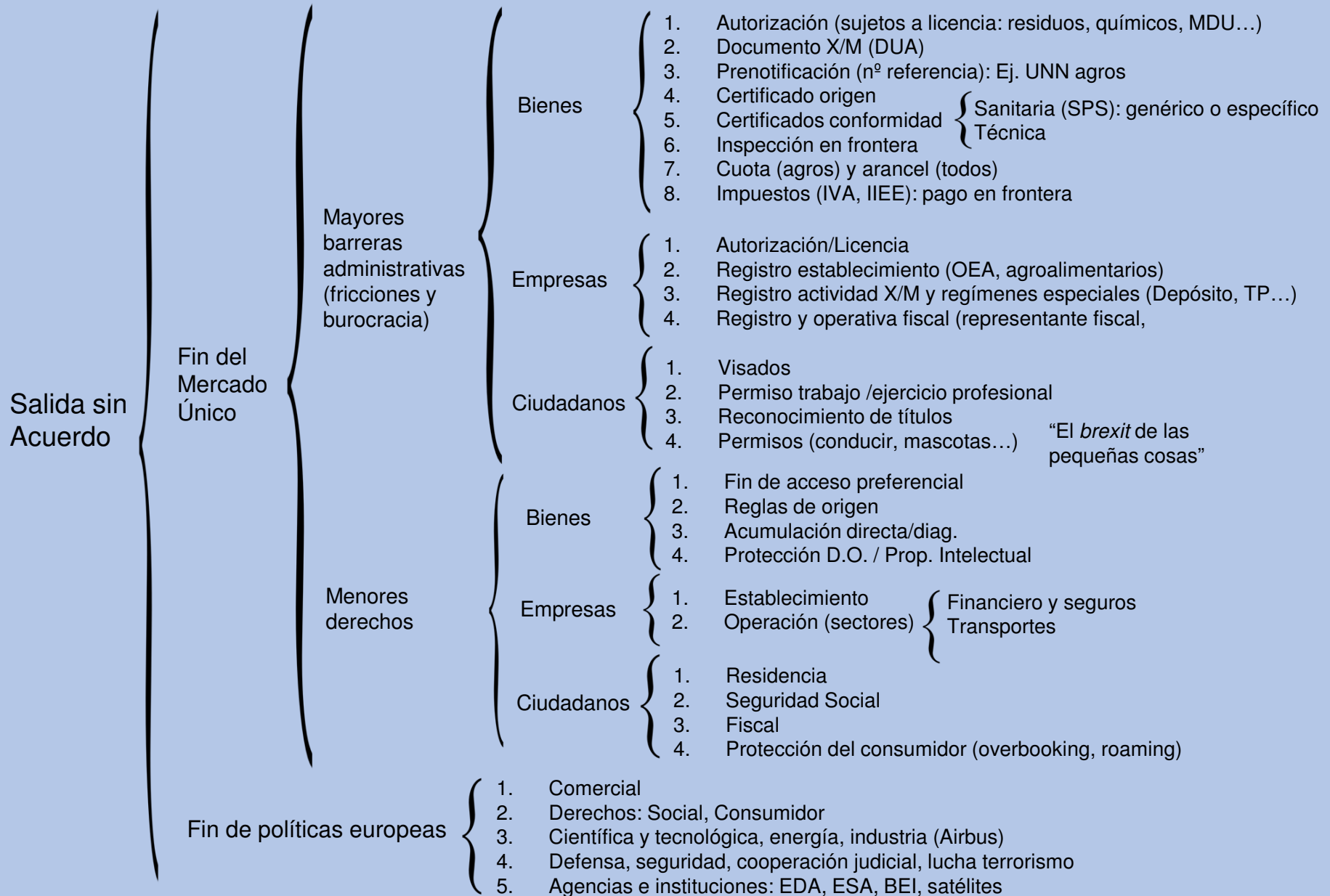
Costes de una salida  
sin acuerdo

# MODELOS DE BREXIT

	Situación actual (UE)	Salida sin Acuerdo ( <i>no-deal</i> )	Acuerdos definitivos con acceso al Mercado Único			Acuerdos definitivos sin acceso al Mercado Único	
			Noruega	Noruega+	Suiza	Turquía	Canadá
Libre circulación de bienes	Sí	No	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Libre circulación de productos agrícolas	Sí	No	No	No	No	No	No
Libre prestación de servicios	Sí	No	Sí	Sí	Sí <sup>1</sup>	No	No
Control de inmigración	No	Sí	No <sup>2</sup>	No <sup>2</sup>	No <sup>2</sup>	Sí	Sí
Unión aduanera con UE (arancel común)	Sí	No	No	Sí	No	Sí	No
Autonomía acuerdos arancelarios	No	Sí	Sí	No	Sí	No	Sí
Autonomía acuerdos servicios	No	Sí	No	No	No <sup>1</sup>	Sí	Sí
Autonomía jurisdiccional (TJUE)	No	Sí	No <sup>3</sup>	No <sup>3</sup>	No <sup>4</sup>	Sí	Sí
Autonomía regulatoria	No	Sí	No	No	No	No	Sí
Contribución financiera	Sí <sup>5</sup>	No	Sí <sup>6</sup>	Sí <sup>6</sup>	Sí <sup>6</sup>	No	No
Frontera física con la UE	No	Sí	Sí	Sí <sup>7</sup>	Sí	Sí <sup>7</sup>	Sí
Frontera física en Irlanda	No	Sí	Sí <sup>7</sup>	No <sup>7</sup>	Sí <sup>7</sup>	Sí <sup>7</sup>	Sí <sup>7</sup>

Notas: 1 La libre prestación de servicios en el caso de Suiza está en función de los acuerdos específicos. En los servicios no acordados, por tanto, habrá autonomía regulatoria. 2 Existe una cláusula de salvaguarda para inmigración, en casos extremos. 3 En el EEE la sujeción a la jurisdicción del TJUE es indirecta, a través del Tribunal de la EFTA, con quien se armoniza jurisprudencia. 4 Los conflictos con Suiza se tratan en comités diplomáticos, algo que ha funcionado mal y que la UE no quiere repetir. 5 Contribución al presupuesto de la UE. 6 Contribución a fondos de cohesión del EEE. 7 La ausencia de fronteras físicas requiere siempre unión aduanera, pero además convergencia de regulaciones, mecanismos de ajuste de IVA y una solución para los productos agrícolas (que habría que establecer para Irlanda). Si el modelo no tiene unión aduanera, debe establecerse un modelo distinto para Irlanda y para el resto). **Fuente: @EnriqueFeas**

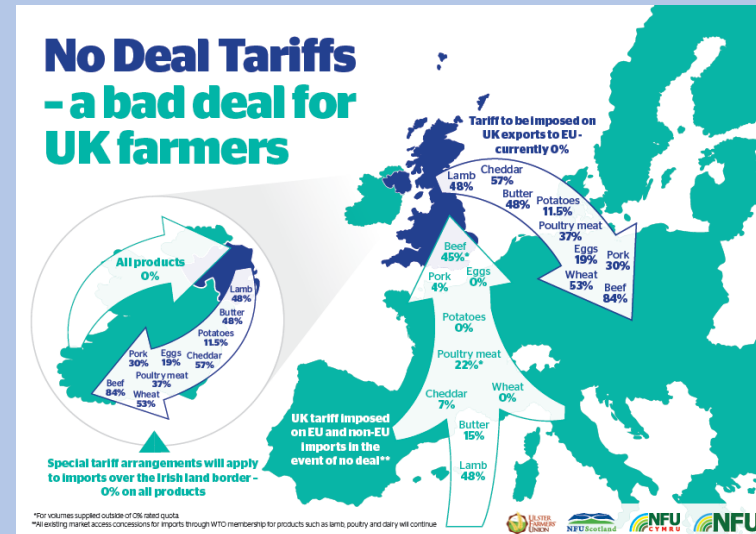
# FIN DEL MERCADO ÚNICO Y FIN DE LAS POLÍTICAS UE



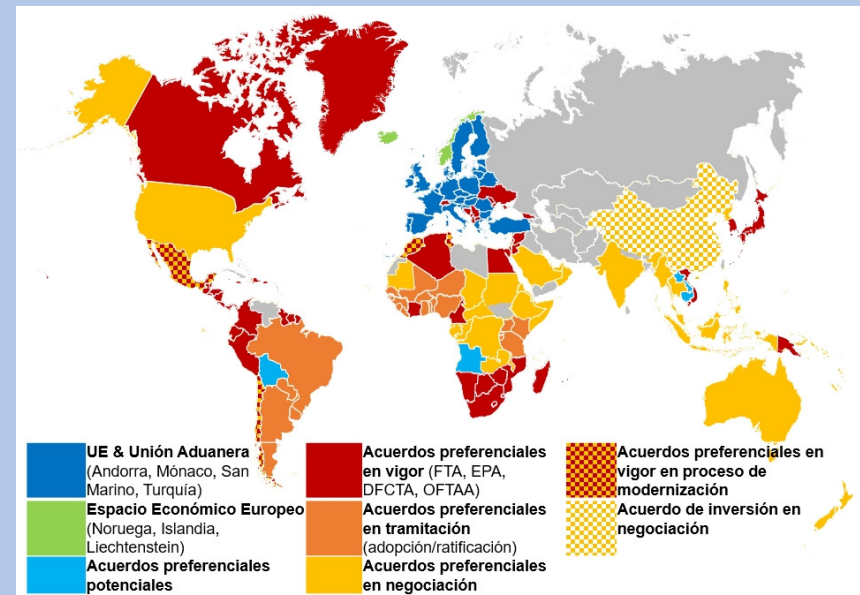
# LA VUELTA DE LOS ARANCELES

## ARANCELES APLICADOS POR RU EN CASO DE NO-DEAL

1. Papel de aluminio: 7,5%
2. Automóviles: 10%-16%
3. Motocicletas: 6%
4. Plátanos: 114€/Tm, 16% (secos)
5. Bioetanol: 10,2/19,2 €/hl
6. Carne de ternera: 6-8€ + 70-160€/100kg
7. Mantequilla: 60-74€/100kg
8. Cerámica: 5%-12%
9. Queso: 19-25€/100kg
10. Vainilla: 6%
11. Clavo: 8%
12. Cacao: 7-10%
13. Grasas y aceites: 2-10%
14. Fertilizante: 6,5%
15. Pescado: 7-14% + cuota
16. Frijoles frescos: 10,4% (min 1,6€/100kg)
17. Fibras de vidrio: 7%
18. Otros artículos para el hogar: 2-7%
19. Polietileno: 6,5%
20. Carne de pollo: 11-10€/kg + cuota
21. Trucha arcoíris: 12-14%
22. Arroz: 145€/Tm + cuota
23. Ron: 0,6 €/ % vol/hl + 3,2 €/hl
24. Carne de oveja: 12,8% + 70-300€/100kg
25. Azúcar: 15-42€/100kg + cuota
26. Carne de cerdo: 7-20€/100kg o 15%
27. Textiles y ropa: 12%
28. Neumáticos y ruedas: 3-4,5%








## PÉRDIDA DE ACUERDOS PREFERENCIALES UE



# PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS

			Exportación al RU	Importación del RU
Animales vivos			  	    
Productos de origen animal	No destinados a consumo humano (POA-NDACH)		  	    
	Subproductos no destinados a consumo humano (SANDACH)		Categoría 1   Categorías 2-3 	    
	Destinados a consumo humano (POA-DACH)			    
Productos de origen no animal	Destinados a consumo humano (PNA-DACH)			    
	Destinados a alimentación animal (PNA-DAA)			    
	No destinados a consumo humano (PNA-NDACH)			    

 Registro
  Prenotificación
  Certificado SPS
  Inspección
  Tasa / arancel, cuota



# ESQUEMA



El problema de la  
salvaguarda de  
Irlanda



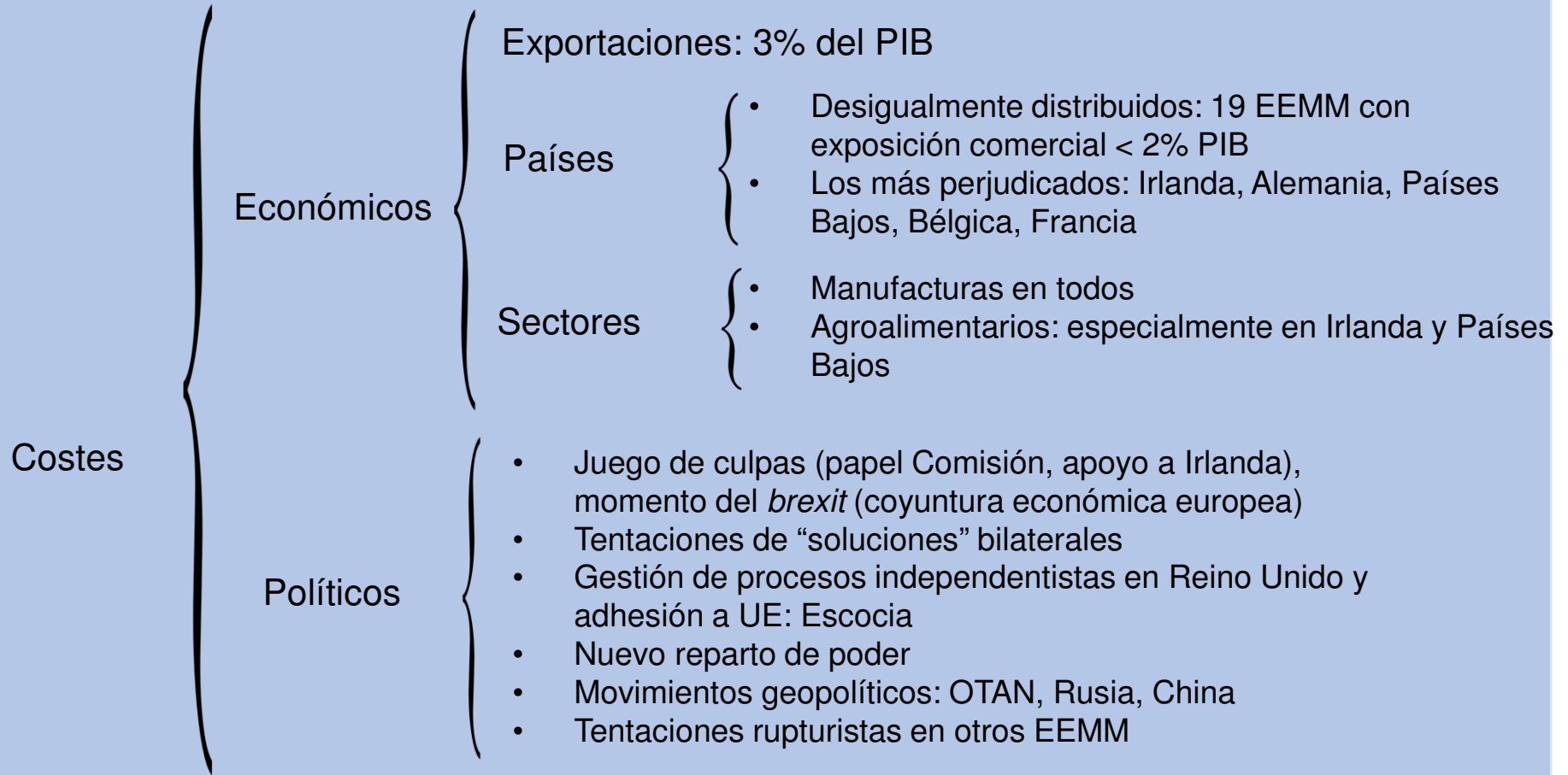
Efectos de una salida  
sin acuerdo: el fin del  
Mercado Único y las  
políticas UE



Costes de una salida  
sin acuerdo



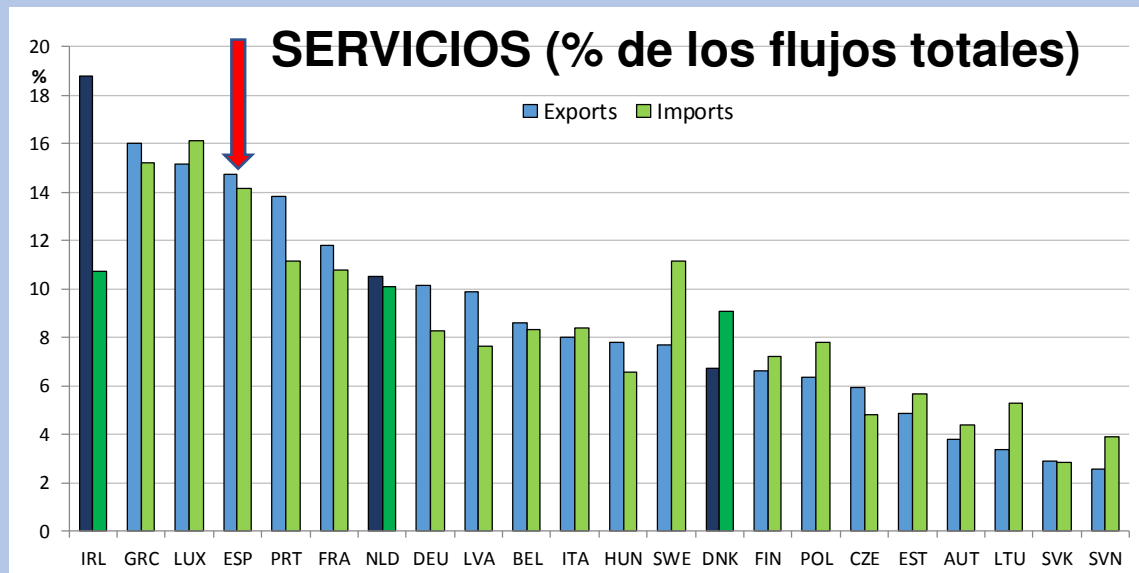
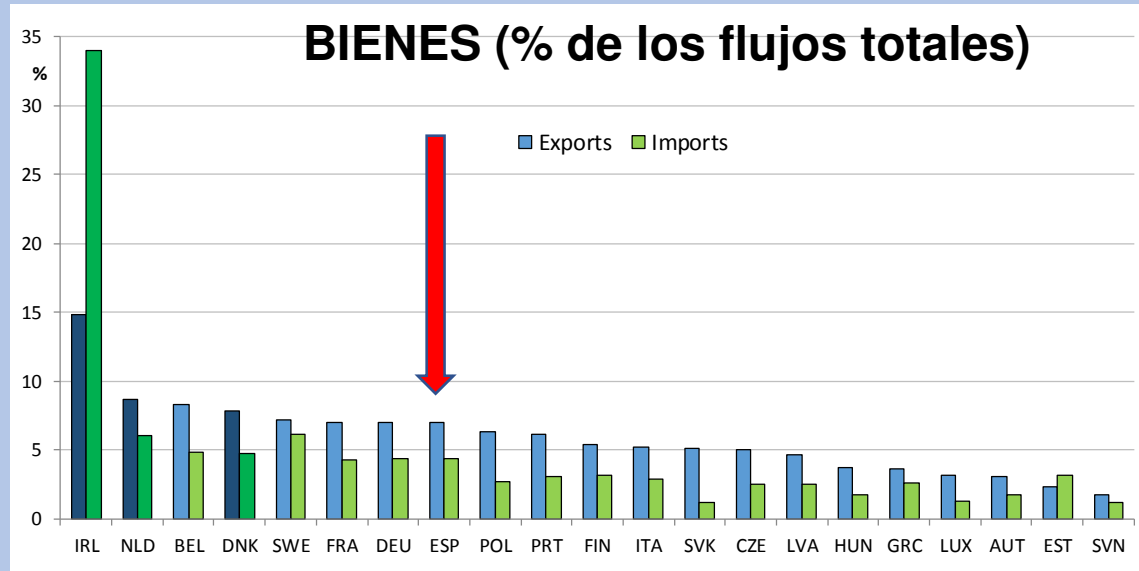
# LOS COSTES DE UN “NO-DEAL” PARA LA UE



Un brexit sin acuerdo no es el final, sino el principio de otra fase larga y compleja

# LOS COSTES DE UN “NO-DEAL” PARA ESPAÑA

- Exposición alta, pero menor que con otros países eurozona
- Mayor en servicios que en bienes



# ESPAÑA: COSTES ECONÓMICOS

- 12.000 empresas exportadoras (7% del total). Importadoras: 10% del total. En media, grandes y productivas
- **Comercio: Sectores** más afectados:
  - Agroalimentario: AND
  - Automóvil; CAT, VAL, PV, GAL, CYL
  - Aeronáutico: AND
  - Maquinaria: MAD
  - Farma

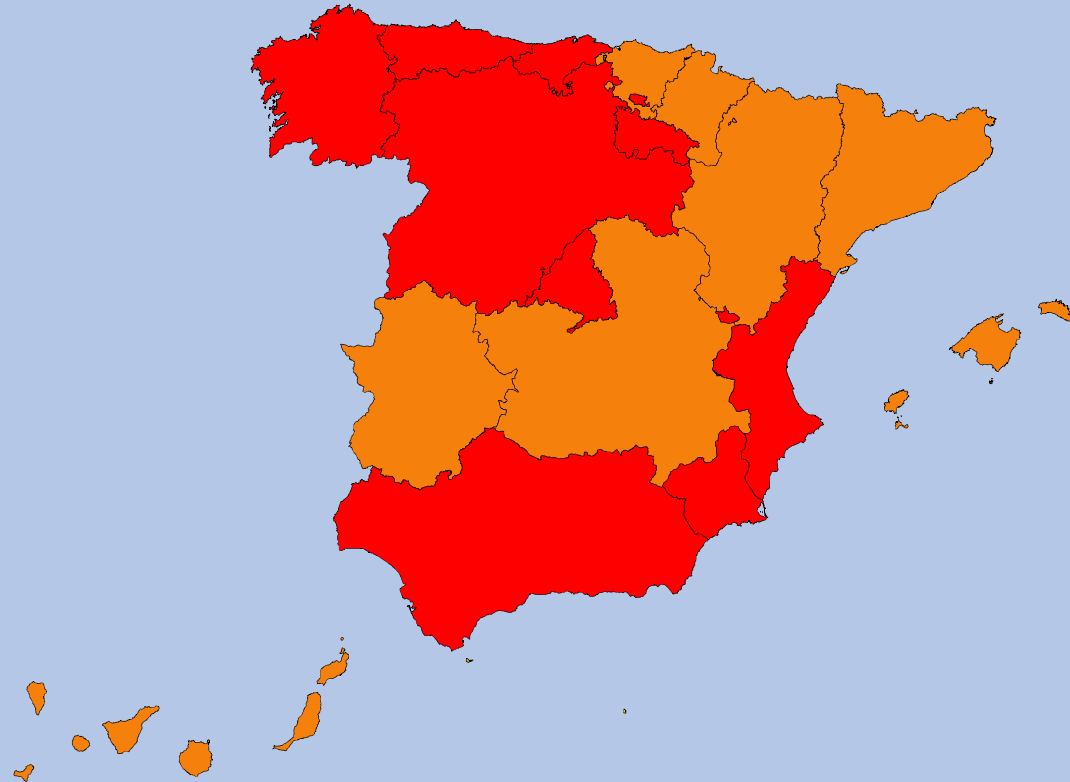


# ESPAÑA: COSTES ECONÓMICOS

- **Bienes:** CCAA con exportaciones al RU superiores a la media (6,7%):

Murcia	9,3
Castilla y León	8,6
Comunidad Valenciana	8,1
Madrid	7,7
La Rioja	7,6
Galicia	7,0
Andalucía	7,0
País Vasco	6,8
Asturias	6,8

- **Servicios:** financieros (morosidad), transporte (IAG)
- **Turismo:** Valencia, Baleares, Canarias y Murcia
- Residentes RU: C. Valencia (Alicante) y Murcia
- **Inversión Directa:** Madrid y Cataluña



- Ciudadanos: regla de los 5 años
- Menos de 5 años: incertidumbre



# LOS PLANES DE CONTINGENCIA

- Para **minimizar costes e incertidumbre** de una posible salida sin acuerdo
- Problema: el caos se puede mitigar, no eliminar (incertidumbre esencial)
- Idea general:
  - Aspectos inmediatos (aduanas, aranceles, impuestos)
  - Aspectos temporales (operativa de empresas hasta consecución de permisos o “repapering”, reconocimiento de estándares)
- **Plan de Contingencia Comisión**
  - Ciudadanos: visados, residencia, SS
  - Cuestiones financieras (aportaciones presupuestarias)
  - Mercancías: Aduanas y procedimientos aduaneros (¡Irlanda!)
  - Servicios financieros: transición 12 meses (clearing, dep.)
  - Transporte: aéreo: transición 12 meses, pérdida licencia si mayoría capital extra-UE; carretera: 9 meses (ambos sin cabotaje)
  - Otras medidas: Clima, PEACE IV
- **Plan de Contingencia España**
  - Refuerzo efectivos aduanas
  - Derechos ciudadanos (300.000 residentes RU en España, 175.000 españoles en RU)
  - Gibraltar (4 memorandos), intercambio de información, comisiones conjuntas, no discriminación. Más adelante: cuestiones fiscales

# ¿Y AHORA, QUÉ?

Pendientes de la negociación de un Acuerdo de Salida: **improbable**

Premisas

- Boris Johnson no quiere forzar una salida sin acuerdo (Informe Yellowhammer). Quiere:
  - Culpar a la UE de salida sin acuerdo o
  - Culpar a Parlamento de pedir prórroga
- Habrá elecciones en breve y el partido conservador compite con el Brexit Party
- La Ley Benn obliga a Johnson a pedir prórroga si el 19 no hay acuerdo, pero:
  - Si pide prórroga se mostrará débil frente a Brexit Party
  - Si no la pide le pueden obligar y cometerá un delito

Solo 2  
posibilidades  
reales de  
*no-deal*:

1. Si el Parlamento no se pone de acuerdo en un gobierno alternativo en el caso de que Boris Johnson
  - Dimita: la Reina propondrá la formación de gobierno a “candidato con mayor posibilidad de pasar una moción de confianza” (importante: conservadores NO tienen la mayoría)
  - Se niegue a pedir prórroga y haya moción de censura: tras moción, debe haber gobierno alternativo en <14 días o si no Boris Johnson puede elegir fecha de elecciones.
2. Si alguno de los EEMM de la UE veta la prórroga

**GRACIAS**

**Enrique Feás**

*Técnico Comercial y Economista del Estado*

*Real Instituto Elcano*

*IE University*

[efeas@blognewdeal.com](mailto:efeas@blognewdeal.com)

*@EnriqueFeas*