





**Consultas:** ineo@ineo.org / 986 11 25 70

## **OBJETIVOS**

China e India, los dos gigantes de Asia, dos vecinos con los países más poblados del mundo y dos de las economías más grandes del planeta; pero con diferentes formas de operar en los negocios que es imprescindible conocer para tener éxito en la internacionalización. A lo largo de la jornada se abordarán tanto las oportunidades de negocios para las pymes de la eurorregión como las barreras formales y no formales para entrar en dichos mercados. Ambos países son una puerta de entrada privilegiada para acceder a otros mercados de Asia.

## **DESTINATARIOS**

**Pequeñas y medianas empresas** de Galicia y Norte de Portugal interesadas en iniciar o ampliar su proceso de internacionalización y su actividad en China y/o India.

## **PROGRAMA**

09:45 RECEPCIÓN

10:20

10:00 BIENVENIDA INSTITUCIONAL

Luis Alvarez-Sestelo ,Presidente de INEO, Luis Rey Fernández-Arruty, Director de operaciones, INEO

PRESENTACIÓN OPORTUNIDADES DE NEGOCIO EN CHINA

Modera Armando Priegue-Freire, Socio Director de Axperia Ventures

Hugo Tian, Director General del "China Center Paris" Experiencia real de internacionalización de empresa gallega en China

Debate y turno de preguntas

11:10 PRESENTACIÓN OPORTUNIDADES DE NEGOCIO EN INDIA

Modera Armando Priegue-Freire, Socio Director de Axperia Ventures

Arun Kumar, Consejero de Sunpower en India Gonzalo Varela, director de GV Soluciones, empresa con filial en India

Debate y turno de preguntas

12:00 INSTRUMENTOS DE APOYO DE BANCO SABADELL PARA ESTOS MERCADOS \*\* Sabadell

D. Javier Balbín Botello. D.T. Noroeste, Director de Negocio Internacional

12:20 FINALIZACIÓN DE LA JORNADA

12:30 CAFÉ NETWORKING

12:50 REUNIONES BILATERALES CON LOS EXPERTOS PONENTES SOBRE LOS MERCADOS Y CON EL REPRESENTANTE DEL BANCO SABADELL











SOCIOS













