

El Tratado de Libre Comercio entre la UE y Canadá cumple un año



Se cumple un año del Tratado de Libre Comercio entre Canadá y la Unión Europea.

Hace un año que comenzó a funcionar el Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Canadá, conocido como CETA. Durante este año, los países europeos han tenido beneficios en sus relaciones comerciales con el país americano. El Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Canadá (Ceta) trata de crear un vínculo estratégico, tanto económico como político, para mejorar las relaciones comerciales a través del Atlántico.

Según los expertos, **este acuerdo podría aumentar las exportaciones entre ambos territorios en un 23%**, lo que significaría la suma de 26.000 millones de euros anuales. Aunque todavía las cifras no se conocen.

El 4% de las exportaciones de la Unión Europea se dirigen a Canadá, un número que para la Comisión Europea podría crecer exponencialmente con este acuerdo. Así, el 'Ceta' tiene consecuencias comerciales para España así como para el resto de los países de Europa, pero ¿cuáles son los cambios que trae este acuerdo?

- **Aranceles.** El Tratado pone fin al gravamen de los [aranceles en los intercambios entre ambos territorios](#). Supone una eliminación del 99% de ellos, ya que se han mantenido en algunos productos sensibles como los agrícolas, mientras que en los productos industriales la liberalización es total. En el caso de los servicios, se ha establecido una 'lista negativa' en la que se incluyen algunos sectores en los que se mantiene el gravamen.

“La Comisión Europea ha calculado que podría implicar ahorros para los exportadores de bienes industriales cifrados en 470 millones de euros al año, así como 42 millones de euros en bienes agrícolas”, en palabras de Cristina Serrano, la Subdirectora General de Política Comercial con Iberoamérica y América del Norte en la Secretaría de Estado de Comercio, durante el año pasado.

- **Producción.** Este acuerdo puede multiplicar la producción, las exportaciones y los puestos de trabajo tanto en la Unión Europea como en Canadá. [El país norteamericano ocupa el destino número 30º de las exportaciones españolas](#) (0,51% del total), por detrás de países como Australia, Rumanía, EAU, Corea del Sur y Arabia Saudí. Sin embargo, su cercanía al mercado norteamericano le permite ofrecer una plataforma desde la que exportar a EEUU.

Además, según el estudio de impacto de la Comisión Europea, esta unión podría reportar grandes beneficios a sectores como la alimentación procesada, el químico, la maquinaria, el equipamiento y servicios de transporte o los vehículos a motor, aumentando los flujos comerciales

- **Reconocimiento profesional.** El 'Ceta' unifica los títulos profesionales tanto europeos como canadienses fomentando el intercambio de técnicos para el empleo en ambos países. Busca que las empresas se encuentren en igualdad de condiciones para la contratación y que fomenten los intercambios de talento e innovación.

En Canadá, el 50% de la población activa tiene estudios superiores y uno de cada cinco puestos de trabajo está destinado a la exportación, por lo que buscan contar con europeos para mejorar las relaciones con este mercado. Así lo expresa la Consejera Comercial de la Embajada de Canadá en España, Karen Kennedy, afirmando que “el 60% del PIB de Canadá tiene que ver con el comercio, este acuerdo es una gran oportunidad para nosotros”. Además, Kennedy invita a los españoles a buscar socios y a establecer lazos con ellos en Canadá.

- **Unificar la normativa.** Se trata de una unión que busca fomentar las inversiones entre ambos territorios, por lo que todos los países se comprometen a respetar la regulación. “Canadá se compromete a respetar la normativa europea y los principios de no discriminación y trato

nacional, de modo que las inversiones europeas sean consideradas en los mismos términos que las de las propias canadienses”, asegura Cristina Serrano.

Hasta ahora, la ley del país norteamericano afirmaba que las inversiones extranjeras podían llegar hasta los 354 millones de dólares, con este tratado, el volumen de negocio europeo se puede elevar hasta los 1.500 millones. Algunas de las modificaciones **son las facilidades a la hora de certificar o la asimilación de las barreras sanitarias**, buscando crear un marco seguro para las inversiones. Incluso, se establece que en un futuro podría existir un Tribunal de Apelación para la transparencia en estos intercambios.

- **Movimiento de trabajadores.** La aceptación de las titulaciones profesionales se une al hecho de que este acuerdo reduce los obstáculos para la movilidad laboral. Así, los empleados de la Unión Europea que vayan a trabajar a Canadá no tendrán un permiso de hasta tres meses, como hasta ahora, sino que se podrán quedar hasta tres años. Una petición clave para acompañar inversiones y prestaciones de servicios.

- Condiciones de negocio. Además, se establecen algunas normas para el negocio entre empresas. Por ejemplo, las compras públicas canadienses ofrecen la apertura a todos los niveles del gobierno, algo que la UE ya ofrecía. Ambas partes reconocen los derechos de propiedad intelectual, estableciendo unos mínimos para su correcta utilización.

El 'Ceta' en España

España es el séptimo exportador a Canadá de la Unión Europea. Mientras que el comercio que Alemania tiene con este país corresponde con un 30% de sus exportaciones, España no llega al 1%. Por lo que [el tratado 'Ceta' podría suponer un elevado volumen de negocio para el país](#), ya que se trata de un territorio poco explotado comercialmente.

Los datos de comercio bilateral de 2015 indican un superávit comercial para España de 384 millones de euros. Entre 2014 y 2015, las exportaciones españolas a Canadá aumentaron un 4,3% y las importaciones españolas desde Canadá crecieron un 3,2%. Las exportaciones españolas de productos farmacéuticos; máquinas y aparatos mecánicos; combustibles y aceites minerales; bebidas; y vehículos automóviles fueron las más relevantes.

Mientras, las principales importaciones fueron minerales; combustibles y aceites minerales; máquinas y aparatos mecánicos; cereales; y productos farmacéuticos, según el Ministerio de Economía. Sectores en los que el 'Ceta' podría mejorar las condiciones de negocio.

En datos, **la inversión directa que Canadá ha hecho hasta ahora sobre España es de 3.164 millones de euros, frente a los 1.021 de España en este país.** Sin embargo, la cooperación entre ambas naciones ha crecido un 26% en los últimos tres años, según un informe del Gobierno de Canadá. De esta manera, se puede observar que han aumentado el número de factores por lo que Canadá puede convertirse en un nicho de mercado para España aún por explotar.

Fuente: Elempreario.com