





Acción perteneciente al Programa

EXPORTOU

Plan para la Internacionalización de las Empresas de Ourense

SERVICIO INTEGRAL DE REFUERZO EXPORTADOR

dirigido a empresas que todavía no exportan o que están en procesos muy iniciales de su etapa exportadora, en el marco del PROGRAMA SIRE FASE O.



¿En qué consiste el programa SIRE fase cero?

El término SIRE significa Sistema Integral de Refuerzo a la Exportación.

El término fase cero significa que está pensado para la empresa que todavía no exporta o lo hace de manera relativamente ocasional.

En definitiva, se trata de un programa de apoyo a la pyme en su desarrollo inicial exportador y lo consideramos como sistema integral, ya que establece y enlaza contenidos de capacitación, apoyo en acciones, con el refuerzo de una mentoría, con el fin de conseguir resultados eficaces en un tiempo relativamente breve y con un riesgo muy limitado para la empresa participante en el programa.

¿Qué objetivos queremos conseguir?

Como es natural, el primer objetivo es aumentar el número de empresas exportadoras en Ourense.

Para ello tenemos que tener en cuenta que buena parte de nuestras empresas son de reducido tamaño, no disponen de tiempo suficiente para las nuevas ocupaciones que supone la exportación, ni tampoco para cumplir las instrucciones y recomendaciones que les hacen los consultores básicos. Es por ello por lo que nuestro programa se basa en profesionales que realmente van a ayudar a la empresa haciendo y no diciendo lo que la empresa tiene que hacer. Poner manos a la obra y de forma

transparente para que la empresa aprenda y pueda decidir su formato de salida al exterior con conocimiento de causa.

De forma complementaria, establecer una red protectora de servicios de información y apoyo para favorecer los procesos de exportación. Es la mejor manera de minimizar el riesgo y que la empresa vaya progresivamente tomando la decisión que más le conviene.

¿Qué tipo de empresa es el más adecuado para el programa SIRE FASE 0 ?

Se trata de una empresa pequeña o mediana que tiene la idea de que su producto puede ser exportado aunque no conoce bien los procedimientos de exportación, tiene dudas respecto a la estrategia desarrollar y no tiene muy claro las necesidades operativas de los costos que le puede suponer la entrada en la exportación y, en consecuencia, duda y de forma muy razonable se plantea varias preguntas habituales:

- 1º ¿Puedo exportar? ¿Me interesa exportar?
- 2° ¿Cómo debo enfocar la exportación?, ¿Con quién?, ¿De qué forma?
- 3º Si decido empezar a exportar, ¿cómo lo hago sin tener los conocimientos, la experiencia o el personal específico?

Como puede suponerse, el perfil de empresa necesario para este programa es el de una

EXPORTOU

empresa que cumpla una serie de requisitos:

- Ubicación física en Ourense.
- Disponibilidad de productos potencialmente exportables.
- Voluntad definida de resolver la duda de si le conviene la exportación.
- Ganas de aprender el proceso.
- Recursos adecuados para iniciar el proceso.

¿Cómo es la forma concreta de asistencia del programa?

Tan pronto la empresa establece su deseo de formar parte del programa (que por cierto, es totalmente gratuito), se le asigna un joven profesional, es decir, un profesional que ha recibido una formación muy intensa y totalmente selectiva para poderle ayudar a establecer y resolver todos los pasos necesarios para realizar una primera exportación.

Y le llamamos "una primera exportación", porque entendemos que es fundamental que usted conozca los diversos elementos y etapas que van implícitos en cualquier operativa exterior de manera sencilla, cercana, apoyada y por tanto con un riesgo muy pequeño. De hecho, siempre existe la posibilidad de que después de haber aprendido el camino con la primera operación usted decida que la exportación no es el camino más conveniente para la competitividad de la empresa. Ningún problema. Todo lo contrario. Si ese fuera el caso imagine el tiempo y el ahorro en

disgustos que habrá tenido por tomar una decisión responsable y sin haber gastado demasiado tiempo y esfuerzo.

La estancia de la empresa en el programa es de seis meses. En general, debe ser suficiente para haber realizado esa primera exportación en condiciones y permitir, con ello, el que la empresa tenga ya capacidad de discernir el grado de interés que tienen en la internacionalización y cuál es el mejor procedimiento en su caso. La duración está bien medida pues no por dedicar más horas al inicio se acorta el proceso, ya que es un proceso humano que requiere una cierta destilación de conocimientos y experiencias de prueba y error.

¿Y podrán resolver todas las cuestiones y preguntas sea cual sea el sector y mi empresa?

Los profesionales SIRE cuenta con una plataforma de servicio permanente, tanto de búsqueda de información especializada como de asistencia técnica con profesionales de primer nivel, y disponen además de la ayuda de un mentor senior con el que están en contacto para enfocar mejor la resolución de los problemas operativos de cada una de las empresas.

Si su perfil es el adecuado, este es su programa. Le esperamos.

Información







Desde la Confederación Empresarial de Ourense hemos querido siempre brindar a nuestras empresas de un mecanismo adecuado que les permita avanzar en la decisión de internacionalización, pero proporcionando un riesgo limitado, bien apoyado por nosotros, y que tuviese además en cuenta las características tan específicas de nuestras empresas y sectores.

Creemos haber conseguido esa solución y se la queremos ofrecer para que la aprovechen con todas las garantías.

Infórmate







